

Direct Mail : Progressive Advantage

Payez le juste prix de vos envois grâce à une régularisation tarifaire en fin de période contractuelle !

Vous désirez payer le juste prix pour vos envois Direct Mail mais vous n'êtes pas certain du volume d'envois que vous déposerez dans les 12 prochains mois ? Le modèle de tarification Progressive Advantage est idéal pour vous.

Notre solution

Grâce au modèle tarifaire Progressive Advantage, vous bénéficiez :

- d'une ristourne **d'autant plus importante** que votre volume annuel d'envois est élevé ;
- d'un **prix provisoire par envoi** tout au long de l'année ;
- d'une **régularisation en fin de contrat**, qui vous assure de payer le **juste prix** pour chaque envoi ;
- d'un **maximum de flexibilité** puisque le prix final dépend strictement du volume d'envois réellement effectués durant l'année contractuelle.

En pratique

- Sur base du **nombre estimé d'envois** que vous déposerez dans les 12 prochains mois, un **budget annuel net** sera estimé et une ristourne moyenne sera appliquée.
- Le budget annuel net estimé détermine une **ristourne provisoire**. Cette ristourne est **appliquée sur vos prix unitaires** qui vous seront facturés à chaque envoi déposé durant la durée de votre contrat.
- À l'échéance du contrat, le **juste prix par envoi** est calculé selon le budget annuel net réel réalisé durant votre contrat.
- Vous êtes **crédité/facturé de la différence** entre le prix réel par envoi et le prix provisoire facturé. Plus la différence est petite/grande, plus la régularisation sera faible/importante.

Simulation de votre ristourne

Tableau vous permettant de calculer la ristourne estimée pour vos 12 prochains mois :

Tranches de dépenses Direct Mail	Limite inférieure (Budget annuel net ¹ = Revenu net €)	Limite supérieure (Budget annuel net ¹ = Revenu net €)	Ristourne par tranche
1	-	50.000 €	0%
2	50.000 €	361.155 €	0,50%
3	361.155 €	842.693 €	4,00%
4	842.693 €	1.685.386 €	5,00%
5	1.685.386 €	2.528.081 €	5,25%
6	2.528.081 €	3.370.774 €	5,50%
7	3.370.774 €	4.574.621 €	5,75%
8	4.574.621 €	5.778.469 €	6,00%
9	5.778.469 €	6.982.316 €	6,25%
10	6.982.316 €	-	6,50%

¹ Budget annuel net = nombre d'envois x [tarif de base - réductions opérationnelles].

Exemple

À la conclusion de votre contrat, vous estimez que votre **budget annuel net s'élèvera à 500.000 €**.

Vous atteignez donc **la tranche de dépenses 3** puisque ce budget annuel net se situe entre **361.155 € et 842.693 €**.

Calcul détaillé de votre ristourne moyenne

Budget annuel net estimé = **500.000 €**

Ristourne estimée sur 12 mois

Tranches de dépenses Direct Mail	Limite inférieure (Budget annuel net ¹ = Revenu net €)	Limite supérieure (Budget annuel net ¹ = Revenu net €)	Ristourne par tranche	Résultat
1	-	50.000 €	0%	0,00 % x 50.000 € = 0 €
2	50.000 €	361.155 €	0,50%	0,5% x (361.155 € - 50.000 €) = 1555,78 €
3	361.155 €	842.693 €	4,00%	4% x (500.000 € - 361.155 €) = 5553,80 €

Pourcentage de ristourne totale appliqué pendant l'année contractuelle : **7109,58 € / 500.000 € = 1,42 %**

Vous souhaitez plus d'informations ? Contactez votre Account Manager bpost

Service Clients :  02 201 11 11  service.centre@bpost.be  www.bpost.be