

Contract Brieven: Progressive Advantage

Betaal de juiste prijs voor uw zendingen dankzij een afrekening op het einde van uw contract!

U wil voor uw zendingen van Brieven in grote aantallen een juiste prijs betalen, maar u twijfelt aan het volume van de zendingen die u in de komende 12 maanden zal afgeven? De tariefformule Progressive Advantage is ideaal voor u!

Onze oplossing

Met de tariefformule Progressive Advantage geniet u van:

- een korting die **steeds groter wordt** naarmate uw jaarlijks volume zendingen stijgt;
- een **voorlopige prijs per zending** het hele jaar lang;
- een **afrekening op het einde van uw contract** waardoor u gegarandeerd de juiste prijs betaalt voor elke zending;
- een **maximale flexibiliteit**, omdat de uiteindelijke prijs volledig afhangt van het volume zendingen dat u hebt afgegeven in uw contractjaar.

Concreet

- Op basis van het **geschatte aantal zendingen** dat u de volgende 12 maanden zult afgeven zal een **netto jaarbudget** geschat worden.
- Dit geschatte netto jaarbudget bepaalt een **voorlopige gemiddelde korting**. Deze korting wordt toegepast op uw eenheidsprijs die u **aangerekend wordt voor elke zending** tijdens de contractlooptijd.
- Op de vervaldag van het contract wordt de **juiste prijs per zending** berekend volgens het werkelijke netto jaarbudget tijdens de contractlooptijd.
- Het **verschil** tussen de reële prijs per zending en de voorlopige prijs wordt u **gecrediteerd/gefactureerd**. Hoe kleiner/groter het verschil, hoe lager/hoger de afrekening.

Simulatie van uw korting

Met deze tabel berekent u uw geschatte korting voor de komende 12 maanden:

Kostenschijf Brieven	Ondergrens (Netto jaarbudget ¹ = Netto omzet in €)	Bovengrens (Netto jaarbudget ¹ = Netto omzet in €)	Korting per schijf
1	-	€ 232.782	0,00 %
2	€ 232.782	€ 349.171	1,00 %
3	€ 349.171	€ 581.954	2,00 %
4	€ 581.954	€ 872.932	3,00 %
5	€ 872.932	-	4,00 %

¹ Netto jaarbudget = aantal zendingen x [basistarief - operationele tariefverminderingen].

Voorbeeld

Denkt u bij het afsluiten van uw contract dat uw **jaarlijkse netto budget** rond de **€ 400.000** zal bedragen? Dan valt u binnen **kostenschijf nummer 3**, omdat uw netto jaarbudget tussen **€ 349.171** en **€ 581.954** ligt.

Gedetailleerde berekening van uw gemiddelde korting

Geschat jaarlijks netto budget = **€ 400.000**

Geschatte korting op 12 maanden

Kostenschijf Brieven	Ondergrens (Netto jaarbudget ¹ = Netto omzet in €)	Bovengrens (Netto jaarbudget ¹ = Netto omzet in €)	Korting per schijf	Resultaat
1	-	€ 232.782	0,00 %	0,00 % x € 232.782 = € 0
2	€ 232.782	€ 349.171	1,00 %	1,00 % x (€ 349.171 - € 232.782) = € 1.163,89
3	€ 349.171	€ 581.954	2,00 %	2,00 % x (€ 400.000 - € 349.171) = € 1.016,58

Totale kortingspercentage toegepast tijdens het contractjaar: € 2.180,47/ € 400.000 = 0,55 %

Wilt u graag meer informatie? Contacteer uw bpost Account Manager
Service Centre :  02 201 11 11  service.centre@bpost.be  www.bpost.be