

Direct Mail : Instant Advantage

Profitez instantanément d'un tarif avantageux sans régularisation en fin de période contractuelle !

Vous pouvez estimer le volume d'envois Direct Mail que vous allez déposer dans les 12 prochains mois et vous voulez bénéficier instantanément du meilleur prix ? Le modèle de tarification Instant Advantage est idéal pour vous.

Notre solution

Grâce au modèle tarifaire Instant Advantage, vous bénéficiez :

- d'un **prix fixe** et **définitif** par envoi ;
- d'une **absence de régularisation** en fin d'année contractuelle ;
- de l'opportunité de **répartir la facturation** du montant mensuel fixe entre vos différentes entités administratives¹ ;
- du **tarif le plus avantageux** pour vos envois Direct Mail.

En pratique

- Vous **déterminez le nombre d'envois** que vous déposerez dans les 12 prochains mois et déterminez ainsi votre **budget annuel net Direct Mail**.
- Vous choisissez votre **formule révisable chaque trimestre** et payez le montant fixe équivalent mensualisé².
- À ce montant mensuel correspond une **ristourne fixe par envoi** (colonne C) qui vous permet de calculer un **prix unitaire fixe par envoi**.
- Ce prix unitaire vous est **facturé pour chaque envoi** déposé pendant la durée de votre contrat.

Formules Direct Mail	A Seuil de rentabilité € (À partir de ... €) (Budget annuel net ³ = Revenu net €)	B Montant fixe € (Base mensuelle)	C Ristourne fixe
1	50.000 €	42 €	1,00%
2	361.155 €	1.095 €	4,50%
3	842.693 €	1.798 €	5,50%
4	1.685.386 €	2.149 €	5,75%
5	2.528.081 €	2.675 €	6,00%
6	3.370.774 €	3.378 €	6,25%
7	4.574.621 €	4.331 €	6,50%
8	5.778.469 €	5.535 €	6,75%
9	6.982.316 €	6.989 €	7,00%

¹ Si tel est votre choix, vous devez alors indiquer les références de celles-ci dans votre contrat à condition que ces entités soient reprises comme expéditeurs autorisés adhérents dans ce même contrat.

² Possibilité de modifier ce montant payé mensuellement ainsi que la ristourne par envoi à chaque fin de trimestre contractuel.

³ Budget annuel net = nombre d'envois x [tarif de base - réductions opérationnelles].

Vous souhaitez plus d'informations ? Contactez votre Account Manager bpost
Service Clients :  02 201 11 11  service.centre@bpost.be  www.bpost.be