

DIRECT MAIL

Progressive Advantage

payez le **juste prix** de vos envois grâce à
une **régularisation tarifaire** en fin de période contractuelle!

Vous désirez payer le juste prix pour vos envois Direct Mail mais vous n'êtes pas certain du volume d'envois que vous déposerez dans les 12 prochains mois ? Le modèle de tarification Progressive Advantage est idéal pour vous.

notre **solution**

Grâce au modèle tarifaire Progressive Advantage, vous bénéficiez :

- d'une ristourne **d'autant plus importante** que votre volume annuel d'envois est élevé ;
- d'un **prix provisoire par envoi** tout au long de l'année ;
- d'une **régularisation en fin de contrat**, qui vous assure de payer le **juste prix** pour chaque envoi ;
- d'un **maximum de flexibilité** puisque le prix final dépend strictement du volume d'envois réellement effectués durant l'année contractuelle.

en **pratique**

- Vous estimez le **nombre d'envois** que vous déposerez dans les 12 prochains mois et déterminez ainsi un **budget annuel net estimé** dans votre contrat.
- Le budget annuel net estimé correspond à un **prix unitaire provisoire**. Ce prix unitaire vous est **facturé pour chaque envoi** déposé pendant la durée de votre contrat.
- À l'échéance du contrat, le **juste prix par envoi** est calculé selon le budget annuel net réel dépensé sur la durée de votre contrat.
- Vous êtes **crédité/facturé de la différence** entre le prix réel par envoi et le prix provisoire facturé. Plus la différence est petite/grande, plus la régularisation sera faible/importante.

DIRECT MAIL - PROGRESSIVE ADVANTAGE

simulation de votre ristourne sur 12 mois

Tableau vous permettant de calculer la ristourne estimée pour vos 12 prochains mois :

Tranches de dépenses Direct Mail	Limite inférieure (Budget annuel net ¹ = Revenu net €)	Limite supérieure (Budget annuel net ¹ = Revenu net €)	Ristourne par tranche
1	-	60.876	0,00%
2	60.876	257.950	2,75%
3	257.950	-	5,50%

¹ Budget annuel net = nombre d'envois x [tarif de base - réductions opérationnelles].

Exemple

À la conclusion de votre contrat, vous estimez que votre **budget annuel net s'élèvera à 500.000 €**.
Vous atteignez donc la **tranche de dépenses numéro 3** puisque ce budget annuel net se situe au-dessus de 257.950 €.

Calcul détaillé de votre ristourne moyenne

Budget annuel net estimé = **500.000 €**

Ristourne estimée sur 12 mois

$$= 0,00\% \times 60.876 \text{ €} + 2,75\% \times (257.950 \text{ €} - 60.876 \text{ €}) + 5,50\% \times (500.000 \text{ €} - 257.950 \text{ €})$$

$$= 0 \text{ €} + 5.419,53 \text{ €} + 13.312,75 \text{ €}$$

$$= 18.732,28 \text{ €}$$

Pourcentage de ristourne appliqué pendant l'année contractuelle: $18.732,28 \text{ €} / 500.000 \text{ €} = 3,75\%$



voulez-vous en savoir plus ?

Appelez votre bpost Account Manager – Service Centre: +32 2 201 11 11 – service.centre@bpost.be