Direct Mail : Progressive Advantage

Payez le juste prix de vos envois grâce à une régularisation tarifaire en fin de période contractuelle !

Vous désirez payer le juste prix pour vos envois Direct Mail mais vous n'êtes pas certain du volume d'envois que vous déposerez dans les 12 prochains mois ? Le modèle de tarification Progressive Advantage est idéal pour vous.

Notre solution

Grâce au modèle tarifaire Progressive Advantage, vous bénéficiez :

- d'une ristourne **d'autant plus importante** que votre volume annuel d'envois est élevé ;
- d'un **prix provisoire par envoi** tout au long de l'année ;
- d'une **régularisation en fin de contrat**, qui vous assure de payer le **juste prix** pour chaque envoi ;
- d'un **maximum de flexibilité** puisque le prix final dépend strictement du volume d'envois réellement effectués durant l'année contractuelle.

En pratique

- Sur base du **nombre estimé d'envois** que vous déposerez dans les 12 prochains mois, un **budget annuel net** sera estimé et une ristourne moyenne sera appliquée.
- Le budget annuel net estimé détermine une **ristourne provisoire**. Cette ristourne est **appliquée sur vos prix unitaires** qui vous seront facturés à chaque envoi déposé durant la durée de votre contrat.
- À l'échéance du contrat, le **juste prix par envoi** est calculé selon le budget annuel net réel réalisé durant votre contrat.
- Vous êtes **crédité/facturé de la différence** entre le prix réel par envoi et le prix provisoire facturé. Plus la différence est petite/grande, plus la régularisation sera faible/importante.

Simulation de votre ristourne

Tableau vous permettant de calculer la ristourne estimée pour vos 12 prochains mois :

Tranches de dépenses Direct Mail	**Limite inférieure** (Budget annuel net[1] = Revenu net €)	**Limite supérieure** (Budget annuel net[1] = Revenu net €)	**Ristourne par tranche**
1	-	50.000 €	0%
2	50.000 €	344.285 €	0,50%
3	344.285 €	803.330 €	4,00%
4	803.330 €	1.606.660 €	5,00%
5	1.606.660 €	2.409.991 €	5,25%
6	2.409.991 €	3.213.321 €	5,50%
7	3.213.321 €	4.360.935 €	5,75%
8	4.360.935 €	5.508.550 €	6,00%
9	5.508.550 €	6.656.164 €	6,25%
10	6.656.164 €	-	6,50%

[1] Budget annuel net = nombre d'envois x [tarif de base - réductions opérationnelles].

2208-058_Pricing Fiche_DM PROGRESSIVE 2023 FR.indd 1 15/11/2022 09:15

Exemple

À la conclusion de votre contrat, vous estimez que votre **budget annuel net s'élèvera à 500.000 €**.
Vous atteignez donc **la tranche de dépenses 3 puisque ce budget annuel net se situe entre 344.285 € et 803.330 €.**

Calcul détaillé de votre ristourne moyenne

Budget annuel net estimé = **500.000 €**
Ristourne estimée sur 12 mois

Tranches de dépenses Direct Mail	**Limite inférieure** (Budget annuel net[1] = Revenu net €)	**Limite supérieure** (Budget annuel net[1] = Revenu net €)	**Ristourne par tranche**	**Résultat**
1	-	50.000 €	0%	0,00 % x 50.000 € = 0 €
2	50.000 €	344.285 €	0,50%	0,5% x (344.285 € - 50.000 €) = 1471,43 €
3	344.285 €	803.330 €	4,00%	4% x (500.000 € - 344.285 €) = 6228,6 €

Pourcentage de ristourne totale appliqué pendant l'année contractuelle : 7700,03 € / 500.000 € = 1,54 %

Vous souhaitez plus d'informations ? Contactez votre Account Manager bpost
Service Clients : 02 201 11 11 service.centre@bpost.be www.bpost.be

bpost HQ, Boulevard Anspach 1 bte 1, 1000 Bruxelles | TVA BE 0214.596.464 RPM Bruxelles | IBAN BE94 0000 0000 1414 | BIC BPOTBEB1 | Janvier 2023

2208-058_Pricing Fiche_DM PROGRESSIVE 2023 FR.indd 2 15/11/2022 09:15