

# Contract Brieven: Progressive Advantage

Betaal de juiste prijs voor uw zendingen dankzij een afrekening op het einde van uw contract!

U wil voor uw zendingen van Brieven in grote aantallen een juiste prijs betalen, maar u twijfelt aan het volume van de zendingen die u in de komende 12 maanden zal afgeven? De tariefformule Progressive Advantage is ideaal voor u!

## Onze oplossing

Met de tariefformule Progressive Advantage geniet u van:

- een **stijgende korting in functie** van uw jaarlijks volume zendingen;
- een **voorlopige prijs per zending** het hele jaar lang;
- een **afrekening op het einde van uw contract** waardoor u gegarandeerd de juiste prijs betaalt voor elke zending;
- een **maximale flexibiliteit**, omdat de uiteindelijke prijs volledig afhangt van het volume zendingen dat u hebt afgegeven in uw contractjaar.

## Concreet

- Op basis van het **geschatte aantal zendingen** dat u de volgende 12 maanden zult afgeven zal een **netto jaarbudget** geschat worden.
- Dit geschatte netto jaarbudget bepaalt een **voorlopige gemiddelde korting**. Deze korting wordt toegepast op uw eenheidsprijs die u **aangerekend wordt voor elke zending** tijdens de contractlooptijd.
- Op de vervaldag van het contract wordt de **juiste prijs per zending** berekend volgens het werkelijke netto jaarbudget tijdens de contractlooptijd.
- Het **verschil** tussen de reële prijs per zending en de voorlopige prijs wordt u **gecrediteerd/gefactureerd**. Hoe kleiner/groter het verschil, hoe lager/hoger de afrekening.

## Simulatie van uw korting

Met deze tabel berekent u uw geschatte korting voor de komende 12 maanden:

Kostenschijf Brieven	Ondergrens (Netto jaarbudget <sup>1</sup> = Netto omzet in €)	Bovengrens (Netto jaarbudget <sup>1</sup> = Netto omzet in €)	Korting per schijf
1	€ 0	€ 324.150	0,0 %
2	€ 324.150	€ 485.570	0,75 %
3	€ 485.570	€ 1.212.611	1,50 %
4	€ 1.212.611	-	2,50 %

<sup>1</sup> Netto jaarbudget = aantal zendingen x [basistarief - operationele tariefverminderingen].

## Voorbeeld

Denkt u bij het afsluiten van uw contract dat uw **jaarlijkse netto budget** rond de **€ 500.000** zal bedragen? Dan valt u binnen **kostenschijf nummer 3**, omdat uw netto jaarbudget tussen **€ 485.570** en **€ 1.212.611** ligt.

### Gedetailleerde berekening van uw gemiddelde korting

Geschat jaarlijks netto budget = **€ 500.000**

Geschatte korting op 12 maanden

Kostenschijf Brieven	Ondergrens (Netto jaarbudget <sup>1</sup> = Netto omzet in)	Bovengrens (Netto jaarbudget <sup>1</sup> = Netto omzet in)	Korting per schijf	Resultaat
1	€ 0	€ 324.150	0,0 %	0,00 % x € 324.150 = € 0
2	€ 324.150	€ 485.570	0,75 %	0,75 % x (€ 485.570 - € 324.150) = € 1210,65
3	€ 485.570	€ 1.212.611	1,50 %	1,50 % x (€ 500.000 - € 485.570) = € 216,45

**Totale kortingspercentage toegepast tijdens het contractjaar: € 1427,10 / € 500.000 = 0,29 %**

**Wilt u graag meer informatie?** Contacteer uw bpost Account Manager

Klantendienst:  02 201 11 11  [service.centre@bpost.be](mailto:service.centre@bpost.be)  [www.bpost.be](http://www.bpost.be)